

徐州报业传媒集团携数万元现金重磅回馈读者

开业现场狂送万元现金 真金白银拒绝任何套路

五星电器友谊店11月9日-11日带给你本年度极为盛大的开业

以往你见到的开业活动是怎样的?预存返券?低价折扣?赠小礼品……活动虽多,套路也多,往往是买来买去并没有优惠多少钱。到底一场什么样的开业活动钜惠力度能让消费者真正得利,买到实在的优惠?!这个问题五星电器来解答,五星电器友谊旗舰店11月9日-11日全新开业,拒绝所有套路,并且五星电器向广大消费者郑重承诺:不比网价低100元,五星陪你500元!

万元现金现场狂抽 抽多少送多少

据悉,此次五星电器友谊旗舰店开业期间,最激动人心的话题之一就是“狂抽万元现金,100%中奖”活动。万元现金由徐州报业传媒集团倾情提供,鼎力助阵开业现场,同时也为回馈广大读者,让消费者得到真金白银的优惠。

11月9日-11日,在友谊旗舰店购家电只要满500元,凭购物发票,按购买家电数量就可以参加“抽万元现金”活动,活动从11月11日16:30持

续到19:00,所有带有现金数额的纸条都会放在抽奖箱里,消费者排队一一抽奖,抽到多少送多少,单笔数额最高可抽到1000元!试想一下,如果顾客购买一台小家电花费了500元,参加抽现金活动幸运地抽到1000元,岂不是白白赚了500元,这样的好事哪找去!错过这次没有下次!并且前期在友谊旗舰店预存定金的顾客以及持中国银行/建设银行刷卡购家电的顾客均可以获得双倍抽现金机会,也就是说如果预存顾客购买了5件家电,并且5件家电都是同一顾客姓名,就可以获得10次抽现金机会。

中行/建行客户专属福利 畅刷银行卡享钜惠

活动期间,中国银行和建设银行的客户享专属福利!值五星电器友谊旗舰店开业期间,持两家银行任意一家银行卡刷卡购家电,在所有优惠力度基础上满2000元加送时尚暖身毯+双倍抽万元现金机会;如刷两家银行任意一家信用卡办理6期分期进行消费,不仅享受0首付、0利息、0手续费的福利,还可以享受单笔分期刷卡金额满3500元立减200元,满5500元立减300元!数量有限,先到先得,此

银行刷卡立减活动与开业当期所有优惠兼得。

“炫富”报名最后一天 参加有机会拿华为Mate 20

目前,火爆全城的五星电器“炫富”微信挑战赛已持续11天的时间,报名参与人数已达千人,浏览量突破20万次,并且每天的报名人数不断猛增,五星电器后台系统一度崩溃。今天为此活动的报名最后一天,还没有参加的亲们抓紧时间啦,只要报名就有机会免费赢得华为Mate 20!上传本人“炫富”照片并填写相关信息,即报名参加成功,11月11日16:00,友谊旗舰店开业现场直播开奖,报名成功的参赛者均可至友谊旗舰店现场见证开奖时刻,说不定中奖的幸运儿就是你。

扫码进群享开业店长直批价 再送豪礼

此外,为了让广大消费者更好地了解开业优惠促销活动,知悉惊爆钜惠机型,五星电器特别设置了开业微信群,友谊旗舰店店长以及专业家电顾问均在微信群里,消费者扫码加好友进群后,有任何家电购买及使用方面的问题均可在微信群里进行咨询,五星电器专业人员将会事无巨细地一一解答。除此之外,进群的消费者还可获得多项惊喜优惠,不仅可以享受店长直批优惠价,还可以额外获得100元专属优惠,以及双倍抽万元现金机会。
(凌秋名)



冬季进补 膏方受捧

徐州市中医院举办第十届膏方节

把脉搏、辨体质、识药材、品膏方……11月7日,徐州市中医院第十届膏方节隆重开幕,精彩的现场活动吸引了众多市民的积极参与。

方便群众 膏方节推出创新举措

11月7日一早,市中医院名医堂里已经颇具人气:大家围着义诊专家进行健康咨询,还有一些市民在膏方展示台前,查验饮片、品尝膏方。在门诊大厅一楼,上千份养生保健膏方准备就绪,按照相关程序,免费发放给出租车司机和教师群体……场面火爆,得益于徐州市中医院第十届膏方节的举行。

膏方,俗称膏滋药,是我国江南地区重要的冬令进补方式,深受中老年朋友欢迎与喜爱,近年来,随着人们对健康养生意识的不断增强,滋补膏方越来越受到欢迎。

徐州市中医院张基栋副院长介绍,自2009年开始,徐州市中医院每年11月初都会举办膏方节,多位专家坐镇“冬令膏方门诊”,为市民诊脉、辨体质,“量体裁衣”定制膏方。在过去几年的膏方节期间,均有超过2000人通过膏方调理养生。

今年,膏方节有所创新。一是把

“冬令膏方门诊”变成常设的“膏方门诊”,变一季服务为常年守护;二是“化整为零”,推出膏方小包装,不仅便于携带,还能避免二次污染,更符合现代食品、药品流通安全理念;三是改变中药汤剂的给药方式,改善中药汤剂的口味,令良药不再苦口,方便群众服用。

要说最具特色的创新,当属推出了15种大众膏方。“我们组织名老中医对前9年膏方节期间及平时诊疗过程中开具的膏方进行了认真分类、分析,总结出了最受徐州广大膏方服用人群欢迎的15种膏方,其中强字号4种、舒字号6种、润字号和养字号各2种,及滋补类膏方八珍膏共15种膏方。”张基栋副院长表示,这15种膏方以古代经典名方为基础,具有滋补调理、保健养生功效,并对慢性病具有一定的治疗作用。

辨证施治

膏方进补善调亚健康

自古以来,民间就有“今冬进补,明年打虎”“三九补一冬,来年无病痛”的说法,可在众多补品中,膏方为何能独领风骚呢?

市中医院内分泌科主任王智明说,膏方不同于市场上千人一方、万

人一药的保健品,也不同于一般的中成药。它的配伍因人制宜,注重整体,全面考虑体内气血阴阳的变化,体现中医辨证论治特色。临床应用膏方时,需根据各人症状、年龄、既往病史等因素的不同,通过中医9种体质的辨识,对人群的个体差异性进行区分,根据每个人体质特点开具相应的膏方进补,从而起到祛病除根的效果。

据了解,膏方的适用对象主要有三种人:一是处于“亚健康状态者”,包括平时无慢性疾病,却容易感冒,长期劳累或压力负担过重而致身体虚弱的人、中老年人;二是慢性疾病或病久而致全身虚弱的人,慢性病包括慢性支气管炎、支气管哮喘、高血压、冠心病、高血脂症、糖尿病、慢性胃炎等;三是康复患者,如手术后、放疗后、出血后、大病重病后、产后身体极度虚弱的人。

膏方虽好,并非人人适宜。专家称,诸如青少年体质强健者,急性疾病和有感染症状患者,慢性疾病发作期和活动期人群,胃痛、腹泻、胆囊炎、胆石症发作期,慢性肝炎、转氨酶很高者在内的人群不适用膏方。

记者 王任飞

“一台取暖器 温暖一冬天”大型推广活动本周五开启 前期接受报名 我市仅供200台

随着寒冬的来临,对于没有暖气的家庭来说,真的很难过。不过不要担心,晨报直销惠联手厂家于本周五在徐州日报社大门南隔壁一楼大厅举办“一台取暖器,温暖一冬天”大型推广活动。

自此次活动的消息刊登以来,每天咨询电话响个不停。200台取暖器,目前已经预订出去将近一半。

随着现在居民生活的水平越来越好,人们越来越追求高质量的生活品质,冬季来临,在取暖这个细节上,很多人显得束手无策,而市面上的取暖方式五花八门。

必马温踢脚线取暖器把踢脚线与电暖器巧妙结合在一起,既不占用空间又可以取暖,关键是踢脚线电暖器利用的是热循环原理,沿房间四周加热、散热。温度均匀温差小,热空气自下而上循环,时间短,升温快,并且占地面积小,方便可携带,变频调温,同等情况比空调更节能更省电。

必马踢脚线温取暖器适用环境:

民宿、美容院、客厅、书房、卧室、瑜伽房、咖啡厅、会客厅、教室、健身房、别墅等。其特点:1、恒温·恒湿,给予更舒适环境;2、无辐射·静音,放心安静入睡;3、节能·安全,性价比高、实用;4、无扬尘,无病菌;5、冬天起床不再当困难户;6、散热均匀,少生病;7、精确控温,适合不同年龄。

特大喜讯:今年冬天首进徐州市场,厂家直供,市场推广价,2500W 仅售 1580元;3000W 仅售 1880元。

这款产品的售后咋样?必马温全系列均通过国家强制3C认证,产品质量保5年。

●温馨提示

活动时间:11月9日-13日(本周五至下周二)

活动地址:徐州日报社大门南隔壁一楼大厅(中山南路142号,云龙山西下坡对面)

预订电话:0516-83260806

(秦媛)

来自东阿县的特价阿胶糕火了

冬令进补 正宗古法阿胶糕低至96元/盒

在本次阿胶直销活动即将启动之际,每天预订阿胶的咨询电话络绎不绝。预订阿胶的市民一半是中老年人,他们中很多人一口气预订十几盒阿胶作为秋冬的滋补品。还有很多年轻人,看到这次价格实惠加上百年老号的品牌承诺,决定买给年迈的父母。昨天活动还没有开始,市民王先生就来报到报社现场一口气买了10斤阿胶!

晨报直销惠秋冬滋补节受追捧,有些人一买就是几十斤。一个外贸公司的老总孟经理打进电话竟然一口气预订了30多斤。“我长年吃阿胶,阿胶的好坏我只要用眼扫一遍就八九不离十。”孟经理说,他决定采购一批当作“双11”礼物发给员工。“让员工带回家送给父母,员工会觉得公司比较有人情味。”孟经理说,此外他还想拿点阿胶礼盒送给生意伙伴,“阿胶是补品之王,老少咸宜,既上档次又有面子。”孟经理说,他是晨报直销惠的铁杆粉丝,直销节的阿胶质量上乘,价格便宜,所以他才会一次预订

这么多。

服用小贴士:阿胶糕的确有利于身体健康,如果服用方法和时间正确,阿胶的效用会发挥得更大。1、早餐前,先喝一杯温水,之后再吃一片阿胶糕,细嚼慢咽,益气补血;如果胃肠不好,需饭后半小时再吃。2、身体特别虚的,每天睡前再吃一片,养足气血身体好。3、人体红细胞循环周期为108天,所以,吃阿胶糕是个长期的过程,不能半途而废。

好消息:市场价198元一盒(210克,21块,真空独立包装)的东阿阿胶糕,现在仅需128元,同时推出:买3盒送1盒(每盒仅96元),买5盒送2盒(每盒仅91元)超级大型优惠活动。

●温馨提示

活动时间:11月9日-13日(本周五至下周二)

活动地址:徐州日报社大门南隔壁一楼大厅(中山南路142号,云龙山西下坡对面)

咨询电话:0516-82286988

(秦媛)

本周云龙书院公益讲座早知道 分享农村电商线下“秘笈” 剖析贸易大战中国格局

晨报讯(记者 欣闻)电子商务让睢宁沙集名扬全国,农村电商如何在新时代的大潮中做大做强,本周六云龙书院公益讲座邀请知名电子商务学者与大家聊一聊乡村振兴的线下“秘笈”;本周日的书院讲座再次将视角对准中美贸易摩擦这一全球热点,邀请了上海社科院学者为听众讲解世界变局的中国发展,该讲座由快视网同步直播。

11月10日(星期六)上午9:30,由中国社科院研究生院教授、信息化研究中心主任汪向东主讲《农村电商:助力精准扶贫与乡村振兴》。作为电子商务领域的权威学者和电商扶贫事业的大力推进者,汪教授将为大家讲解农村电商(农村电商的进展与挑战)、电商扶贫(农村电商助力脱贫攻坚)、乡村振兴(乡村振兴战略的新要求与几

点建议),欢迎广大市民尤其是致力电子商务、脱贫致富与乡村振兴的人士前来听讲并与汪教授交流。

汪向东,徐州人,退休前任中国社科院信息化研究中心主任,研究生院教授、博士生导师,系国家“十三五”规划专家咨询委员会委员、国家电子商务“十三五”规划专家顾问组成员、中国扶贫基金会理事。电子商务知名学者,电商扶贫的倡导者、推进者,中国信息经济学会副理事长、江苏睢宁沙集特色小镇名誉“镇长”,著有《信息化:中国21世纪的选择》《中国:面对互联网时代的“新经济”》等多部学术专著,发表《衡量我国农村电子商务成败的根本标准》等百篇学术论文和研究报告。

11月11日(星期日)上午9:30,由二级研究员、上海社会科学院

原副院长何建华主讲《世界大变局与中国新发展》。当今世界面临“变局”“乱局”“迷局”“解局”“定局”等五局,这是理解国际局势、面对中美关系、我国发展的观察基础。面对中美贸易摩擦,中方应稳住阵脚、坚定立场、化“危”为“机”。本次讲座,何建华研究员将就以上内容与大家分享,不能到场的听众可通过快视网收看同步直播。

何建华,上海社会科学院原副院长、研究员(二级),中国浦东干部学院兼职教授,上海文化研究中心首席专家,作家协会会员,曾在上海青年报、新民晚报、上海市委宣传报、文汇报、文广集团工作,主要研究方向为文化与传播及经济社会发展,出版个人作品集与主编书籍10多部,发表大量学术时评文章。